



План за Възнаграждение

Маркетинг план

на корпорация «New Era Health Industry (Group)»

Концепцията за възнаграждение се дели на шест части, съответно:

Възнаграждение за препоръка - **10%**,

Възнаграждение за оборот - **22%**,

Възнаграждение за разширение (ширина) и развитие (дълбочина) - **23%**,

Възнаграждение за развитие на структурата - **5%** ,

Възнаграждение за ръководство - **6%** ,

Възнаграждение за постижения - **2%**,

Най-високият премиален коефициент - **68%**



Термини:

PV (Present Value) – разчетна единица, явяваща се част от стойността на продукцията, чиято величина се отчита при разчет на възнагражденията.

Дистрибутор – всеки дееспособен гражданин, препоръчан от регистриран дистрибутор на корпорация «New Era», извършил покупка на стартов пакет на стойност не по-малко от 1100 PV от корпорация «New Era» и попълнил «Заявление/Контракт за присвояване на статут дистрибутор», след потвърждение става дистрибутор на корпорация «New Era».

Директен дистрибутор - дистрибутор лично препоръчан от съответното лице.

Индиректен дистрибутор - дистрибутор, който е бил препоръчан лично или чрез трето лице от директен дистрибутор.

Директно подчинени дистрибутори - всички дистрибутори лично препоръчани от спонсора.

Индиректно подчинени дистрибутори - всички подчинени дистрибутори, с изключение на директно подчинените дистрибутори.

Месечен личен оборот - сумата на покупките на продукти, изразено в PV, които дистрибуторът извършва чрез своя личен ID номер за един отчетен период.

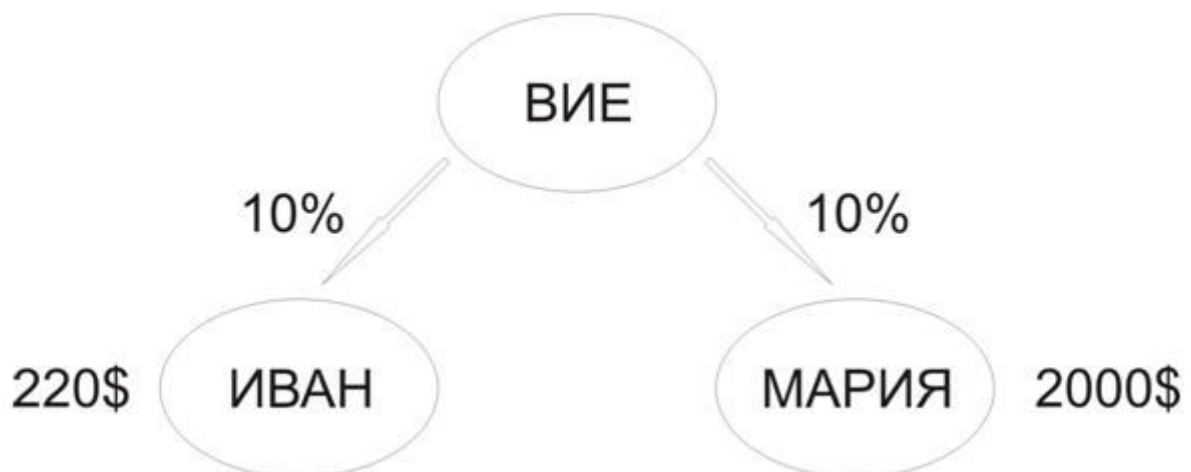
Месечен обем на цялата мрежа (ОЦМ) - сбор от личния оборот на дистрибутора и неговите подчинени дистрибутори в рамките на един отчетен период.

Страничен оборот (СО) - сбор от личния оборот на дистрибутор 5-та (или по-висока) степен и подчинените му дистрибутори от 1-ва до 4-та степен за текущия месец.

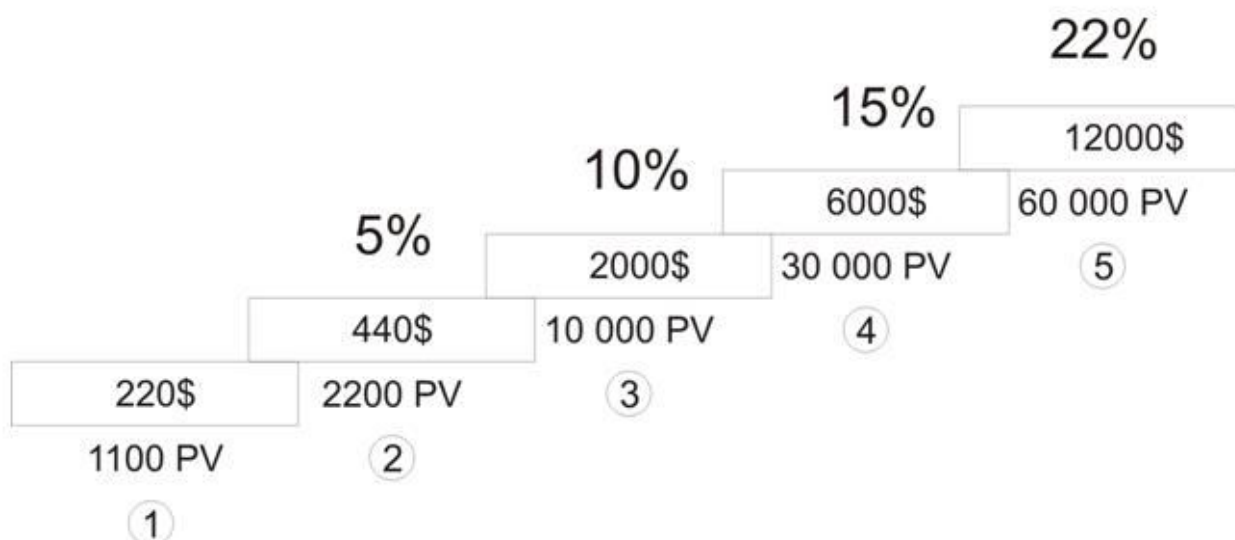
Квалифициран Дистрибутор - това е дистрибутор, чийто личен обем на покупките и страничните обороти на подчинените му дистрибутори отговарят на изискванията за съответната степен дистрибутор в корпорация "New Era".

1. Възнаграждение за препоръка (10%)

Квалифициран дистрибутор на корпорация "New Era" може да получи възнаграждение за препоръка на нов дистрибутор в размер на 10% от сумата на първата закупка на всеки препоръчан, ако сумата на закупката на тези дистрибутори е за не по-малко от 1100PV. Няма ограничение за размера на възнагражденията.



2. Възнаграждение за оборот (22%)



ВНИМАНИЕ:

- Оборотите са **С НАТРУПВАНЕ**;
- Обороти **НЕ СЕ НУЛИРАТ**;
- Степента винаги се **ПОВИШАВА** и никога не се понижава;
- Повишаването в степен е **САМО ОТ ОБОРОТА**, не по линии, затова степен може да се повиши и от една единствена линия;
- **НЯМА** срок, **НЯМА** големи изисквания, **НЯМА** натиск;
- Ежемесечната лична активност започва **ОТ 3-ТА СТЕПЕН**.

Статус на дистрибутора	Общ оборот (PV)		Процент възнаграждение (%)
	С натрупване (PV)	Личен месечен оборот (PV)	
Дистрибутор пета степен	Над 60000	330	22
Дистрибутор четвърта степен	30000~59999	330	15
Дистрибутор трета степен	10000~29999	220	10
Дистрибутор втора степен	2200~9999	0	5
Дистрибутор първа степен	1100~2199	0	0

3. Възнаграждение за разширение (ширина) и развитие (дълбочина) (23%)

Статус на дистрибутора		дистрибутор 6-та степен	дистрибутор 7-ма степен	дистрибутор 8-ма степен	дистрибутор 9-та степен	дистрибутор 10-та степен
Количество квалифицирани «линии» 5-та степен до 12 поколения		1	2	3	4—5	6
Ежемесечен страничен оборот (PV)		3000	3000	3000	3000	3000
Ежемесечен личен обем покупки (PV)		440	440	440	440	440
Количество квалифицирани «линии» не по-малки от 5-та степен със стокооборот;		1×3000	1×5000 1×2000	2×5000 1×2000	3×5000 1-2×2000	4×5000 2×2000
Поколения (%)	Лично поколение на дистрибутора	5	5	5	5	5
	1	4	4	4	4	4
	2	3	3	3	3	3
	3	2	2	2	2	2
	4	2	2	2	2	2
	5		2	2	2	2
	6		1	1	1	1
	7			1	1	1
	8			1	1	1
	9				0.5	0.5
	10				0.5	0.5
	11					0.5
	12					0.5

Възнаграждение за разширение (ширина) и развитие (дълбочина) = страничен оборот на структурата, подчинена на квалифицирания дистрибутор, след обобщение за текущия месец X дела на съответното възнаграждение.

4. Възнаграждение за развитие на структурата - 5%

Статус на дистрибутора	Процент възнаграждение (%)
Дистрибутор 10-та степен и по-висока	5
Дистрибутор 9-та степен	4
Дистрибутор 8-ма степен	3
Дистрибутор 7-ма степен	2
Дистрибутор 6-та степен	1

5. Възнаграждение за ръководство (6%)

Наименование	Възнаграждение	Дистрибутор 7-ма степен	Дистрибутор 8-ма степен	Дистрибутор 9-та степен	Дистрибутор 10-та степен
Пътешествие	1.5%	√	√	√	√
Автомобил	1.5%		√	√	√
Покупка недвижим имот	1.5%			√	√
Особена премия	1.5%				√

6. Възнаграждение за постижения - 2% (звездна степен)

Процент възнаграждение (%)	Едно звезден дистрибутор	Дву звезден дистрибутор	Три звезден дистрибутор	Четири звезден дистрибутор	Пет звезден дистрибутор
Квалифицирани дистрибутори 10- та степен до 12 поколение	1	2	3	4—5	6
0.6%	√	√	√	√	√
0.5%		√	√	√	√
0.4%			√	√	√
0.3%				√	√
0.2%					√